

INFORMACIÓN BIBLIOGRÁFICA

BECHOFER, Frank y PATTERSON, Lindsay (2000), *Principles of Research Design in the Social Sciences*, Londres, Routledge.

Los autores discuten en este libro enfoques habituales de diseños de investigación en las distintas disciplinas en ciencias sociales, y examinan por qué estos enfoques son predominantes. Su principal objetivo es ayudar a los investigadores a operacionalizar sus preguntas. El primer capítulo se ocupa de la importancia de la comparación, el segundo de los enfoques experimentales, el tercero de cuestiones de representatividad, el cuarto de la elección de grupo, el quinto de las entrevistas, el sexto, de los cuestionarios, y el séptimo, del trabajo de campo.

BYRNE, David (1999), *Social Exclusion*, Oxford, Oxford University Press.

Los objetivos del libro de David Byrne son la definición de la exclusión social, el estudio de sus orígenes y una revisión de distintas soluciones. Su estudio se centra en Europa y los Estados Unidos. Siguiendo a una amplia variedad de autores, desde Karl Marx a Anthony Giddens, sostiene el argumento funcionalista de que los excluidos forman un ejército de reserva de trabajadores que sirve para mantener a raya a la clase obrera. Pero, afirma igualmente, las políticas de erradicación de la exclusión no sólo deben ir dirigidas a los excluidos, sino que deben implicar igualmente a la mayoría de la población (población "con riesgo de ser excluidos", de acuerdo con Byrne).

COOK, Karen (ed. 2001), *Trust in Society*, New York, Russell Sage.

Este libro, el segundo volumen de la colección acerca de la confianza dirigida por Margaret Levi y Russell Hardin en la Fundación Russell Sage, analiza, desde perspectivas tan diversas como la psicología experimental, la sociología, la ciencia política y la economía, el concepto de confianza y sus efectos sobre la sociedad en general. El libro estudia bajo qué condiciones se confía, y cómo se puede hacer ver a otro que se es digno de confianza. El libro incluye trabajos de Russell Hardin sobre el concepto de confianza, Jack Night sobre confianza y normas sociales, Nee y Sanders sobre inmigrantes y capital social, Gary Miller sobre confianza en organizaciones, y Gerry Mackie sobre el desarrollo de confianza social en Europa.

DRYZEK, John S. (2000), *Deliberative Democracy and beyond: liberals, critics and contestations*, Oxford, Oxford University Press.

En su nuevo libro, Dryzek defiende una versión de la democracia deliberativa alejada de aquéllos que intentar vincular los ideales deliberativos con los de la democracia liberal más ortodoxa. Para Dryzek, una auténtica deliberación (es decir, libre, igual y sin coerción) es incompatible con el Estado liberal. Su modelo de democracia deliberativa implica la discusión en la esfera pública, fuera de las estructuras del Estado, pero orientada a influir en las políticas estatales. Es un modelo presentado explícitamente por Dryzek como una alternativa a la idea de

que la opinión pública es transmitida a los gobiernos por medio de la agregación de preferencias en las elecciones.

FERNÁNDEZ, Joaquín (1999), *El ecologismo español*, Madrid, Alianza Editorial.

En este libro, Joaquín Fernández analiza el origen del ecologismo moderno, su devenir organizativo y los hitos más importantes de las tres últimas décadas, y traza una completa historia del ecologismo español, examinando aquellas situaciones —como las que se dieron en Lemóniz, Riaño, Cabañeros, Cabril o Doñana— que han sido hitos en el discurrir del movimiento.

GARCÍA, Clara Eugenia (2001), *Análisis económico de las organizaciones. Enfoques y perspectivas*, Madrid, Alianza Editorial.

El objetivo de este libro es analizar la naturaleza y las funciones de la empresa tomando en consideración las aportaciones de las distintas teorías económicas y, al mismo tiempo, llenar el vacío teórico sobre el papel incuestionable de las empresas en la producción de innovaciones. Tras examinar los conceptos básicos del análisis económico de la organización en el marco de la teoría neoclásica y de la teoría de la organización, se analiza la influencia que ha tenido sobre dicho análisis la incorporación de dos factores clave: la racionalidad limitada y las instituciones.

GOODIN, Robert E. y MITCHELL, Deborah C. (eds. 2000), *The Foundations of the Welfare State, volumes I, II, III*, Cheltenham, Edward Elgar Publishers.

Tenemos aquí lo que sin duda se convertirá en una obra de referencia para todos aquéllos que realicen investigaciones sobre el Estado del bienestar, escrita por autores provenientes de la sociología, la ciencia política y la economía, tanto clásicos como actuales. Su intención es ofrecer una historia social y política del Estado del bienestar. El primer volumen, sobre los inicios del Estado de bienestar, incluye trabajos de James Tobin, Robert Goodin y A. B. Atkinson, entre otros. El segundo volumen incluye estudios acerca del Estado de bienestar británico, con textos clásicos de R. H. Tawney, William Beveridge, Lloyd George, o Winston Churchill, y estudios acerca de la célebre tipología de Esping-Andersen. El volumen tercero se ocupa de la expansión, logros y estancamiento del Estado de bienestar, con artículos a cargo de John Dryzek, Asa Briggs, A. B. Atkinson, Nancy Fraser, Paul Pierson o David Winter, entre los más conocidos.

RAVENTÓS, Daniel (coord., 2001), *La renta básica*, Barcelona, Ariel.

En este libro se analiza detalladamente la propuesta de una Renta Básica Universal (“un ingreso pagado por el estado a cada miembro de pleno derecho de la sociedad, incluso si no quiere trabajar de forma remunerada, sin tomar en consideración si es rico o pobre...y sin que importe con quién conviva” [p. 21]) desde un doble enfoque, teórico y práctico. En la primera parte del libro (en los artículos de Philippe van Parijs, Daniel Raventós y José Antonio

Noguera) se estudian los fundamentos teóricos de la propuesta desde una perspectiva económica, sociológica y normativa. En la segunda parte del libro (en los trabajos de I. Zubero; Lerner, Clark y Needham; R. lo Vúolo y R. Pinilla) se estudian sus consecuencias prácticas para el mundo del trabajo, su impacto económico y su posible aplicación a países concretos (Argentina y Canadá). En la tercera y última parte se comentan cuestiones más específicas sobre la renta básica. En dicha parte (en los artículos de Herbert Simon, A. Doménech, A. de Francisco, F. Aguiar, D. Casassas y G. Loewe) se debate sobre el ecumenismo de la propuesta, su capacidad para luchar contra la polarización social y su posible efecto en las negociaciones colectivas.

SKOCPOL, Theda (2000), *The Missing Middle: Working Families and the Future of American Social Policy*, Londres, Norton.

El argumento de Theda Skocpol en este interesante libro es que la política social norteamericana se ha centrado demasiado en remediar la pobreza extrema, en lugar de proporcionar derechos sociales universales a la mayoría de la población. La consecuencia es que una parte de la población norteamericana, los trabajadores medios, carecen del apoyo de las políticas sociales. Frente a la minoría con ingresos más altos, beneficiados por la política fiscal del Estado, y una proporción creciente de pobres que se benefician de la política social, la clase trabajadora se ve privada de los programas gubernamentales de seguridad social. La consecuencia de ello es que el Estado favorece una creciente polarización en la sociedad americana entre pobres y ricos, ya que la ausencia de

políticas sociales dirigidas a los trabajadores con ingresos medios no es ajena a la disminución del peso de la clase media en la sociedad norteamericana.

STONE SWEET, Alec (2000), *Governing with Judges: Constitutional Politics in Europe*, Oxford, Oxford University Press.

En un momento como el actual, en el que, por un lado, tanto se ha discutido sobre la “judicialización” de la política europea (especialmente en España y en Italia) y, por otro, se hace referencia insistentemente en la necesidad de una Constitución europea, este libro puede servir para prevenir contra los riesgos que implica el exceso de *judicialización* de la vida política. A partir de un profundo análisis desde la teoría legal y política, el autor trata de evidenciar la estrecha relación que existe entre normas legales y estrategias individuales. Esto implica, según Stone, la creciente quiebra del principio de separación de poderes; además, la persistente *judicialización* de la vida política está suponiendo que “gobernar con los jueces signifique gobernar como jueces”.